

Norit Südmo gehört zur international tätigen Norit Gruppe. An unserem Standort in Riesbürg beschäftigen wir rund 300 Mitarbeiter. Unser Leistungsspektrum reicht von der Herstellung hochwertiger Edelstahlaraturen bis zur Erstellung vollautomatischer Produktionsanlagen für die Getränke-, die Lebensmittel- und die pharmazeutische Industrie.

Wenn Sie als Teampayer schlanke Strukturen und unkomplizierte Entscheidungen schätzen und in einem international tätigen Unternehmen arbeiten möchten, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Für unseren Standort Riesbürg suchen wir für Anfang 2011 eine(n)

Vertriebsmitarbeiter Mitteldeutschland (m/w)

Ihre Aufgaben:

In dieser Position sind Sie der zentrale Ansprechpartner in allen auftragsrelevanten Fragen unserer Kunden in Mitteldeutschland, die in den Postleitzahlbereichen (0, 5, 6, 9) zusammengefasst werden. Sie operieren von Ihrem Homeoffice, welches sich im Vertriebsgebiet befindet und berichten an den Vertriebsleiter Deutschland. Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Betreuung eines bereits vorhandenen Kundenstammes sowie dessen gezielter Ausbau durch Neuakquisition
- Verantwortliche Beratung eines zugewiesenen Kundenstammes in technischen und kaufmännischen Belangen
- Unterstützung bei Abwicklung und Koordination von Projekten durch enge Zusammenarbeit mit den entsprechenden Fachabteilungen des Unternehmens
- Erarbeitung von Problemlösungen in enger Zusammenarbeit Kunden und technischer Abteilung
- Bearbeitung und Betreuung von Reklamationen; Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil:

- Sie haben ein technisches Studium absolviert oder verfügen über eine technische Ausbildung oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund
- Sie verfügen über eine langjährige Erfahrung im nationalen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte aus dem Premiuminvestitionsgütersegment, idealerweise im Komponentenvertrieb bzw. Anlagenbau für die Getränke-, Nahrungsmittel-, Pharma- und Kosmetikindustrie
- Sie haben ein hohes technisches Verständnis und kennen sich in den Zielbranchen aus;
- Sie besitzen ein gutes Gespür für Kundenanforderungen
- Sie beherrschen die gängigen MS-Office-Produkte wie Word, Excel, Outlook sowie ERP-Systeme (z.B. INFOR, SAP)

Sie sind kommunikativ und verfügen über ein sicheres Auftreten sowie Durchsetzungsstärke. Sie sind ein Teampayer, sind belastbar und zeigen hohe Einsatzbereitschaft sowie Verantwortungsbewusstsein. Als eigenverantwortlicher Verkaufsprofi im Außendienst, verfügen Sie über Fähigkeiten zur Eigenmotivation. Auch in Zeiten höheren Arbeitsaufkommens bewahren Sie den Überblick. Außerdem überzeugen Sie durch Ihre selbständige, engagierte und flexible Arbeitsweise.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin, gerne auch per Email unter jobs@suedmo.de

Südmo Holding GmbH, Personalabteilung
Industriestraße 7 D-73469 Riesbürg Germany | www.suedmo.de